

# 마이다스아이티

200520966 전진일

“세계 최고의 CAE S/W 솔루션 개발로 기술혁신을 선도합니다.”



# 회사 개요

- ⌘ 포스코 건설의 자회사
- ⌘ 건설, 기계 분야 소프트웨어 기업
- ⌘ 건축 및 기계 장치에 대한 시뮬레이션
- ⌘ 건설 분야 세계 20% 점유율
- ⌘ 80여 개국에 공학기술용 소프트웨어 수출
- ⌘ 5000여 프로젝트에 프로그램 적용중
- ⌘ 2011년 월드클래스300 선정

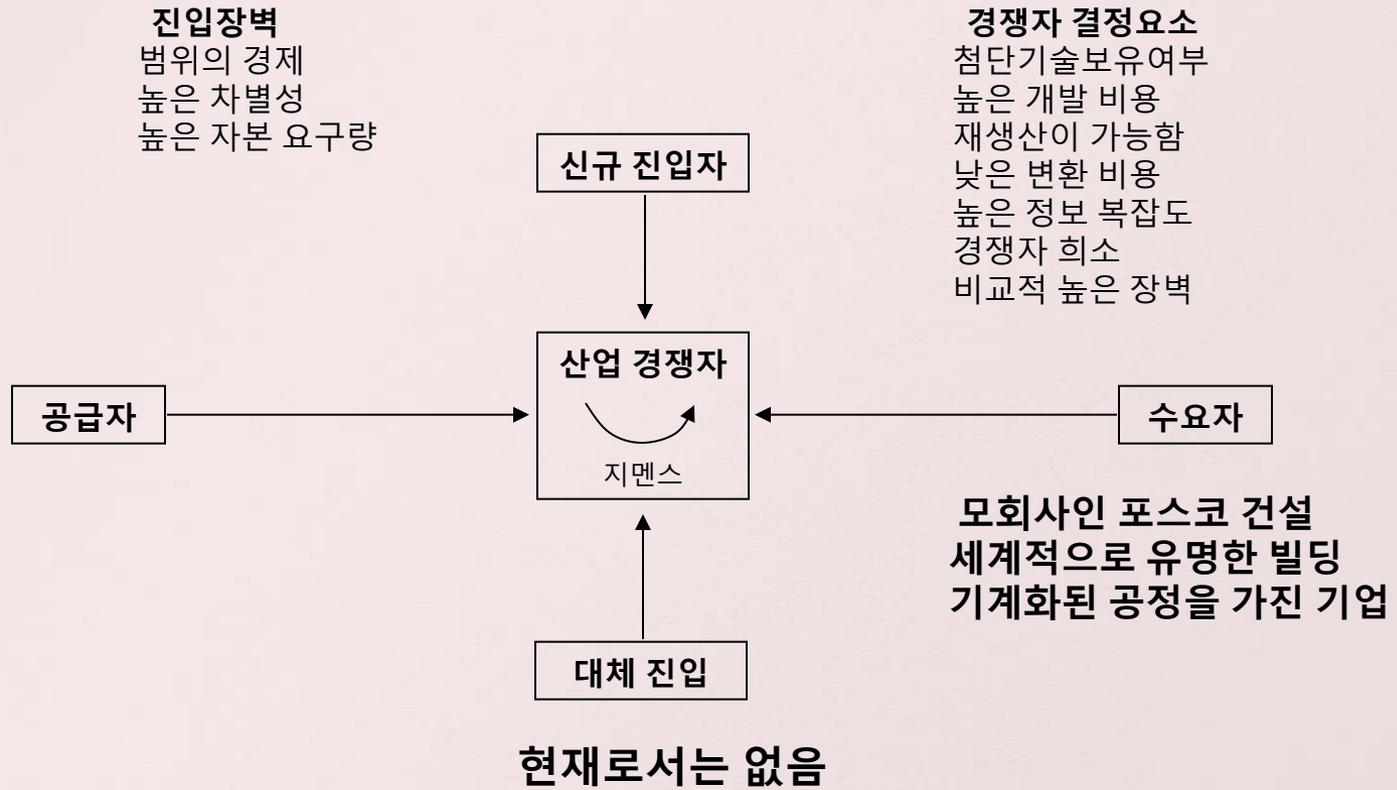
# 핵심 기술 및 주요 사업



# focus

- ⌘ 경영 방침
- ⌘ 경쟁에서의 생존
- ⌘ 경쟁전략

# Five Forces Model



# 5Force-model

- ⌘ 산업 경쟁자 - 동종 업계의 소프트웨어 개발 기업 ( 지멘스 )
- ⌘ 신규 진입자 - 기술력에 의한 진입 장벽
- ⌘ 대체 진입자
- ⌘ 공급자 - 업계 특성상 제조업적인 공급 불필요
- ⌘ 수요자 - 최대 고객 포스코 건설
  - 기계, 건축, 토목, 지반 등 가상 시뮬레이션이 필요한 모든 잠재 고객

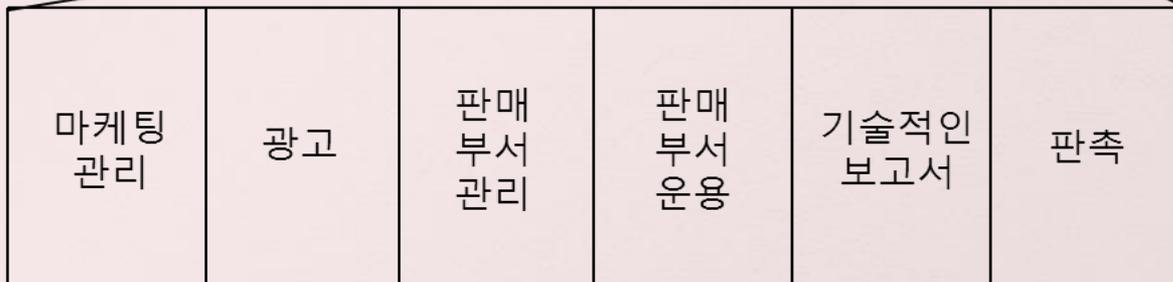
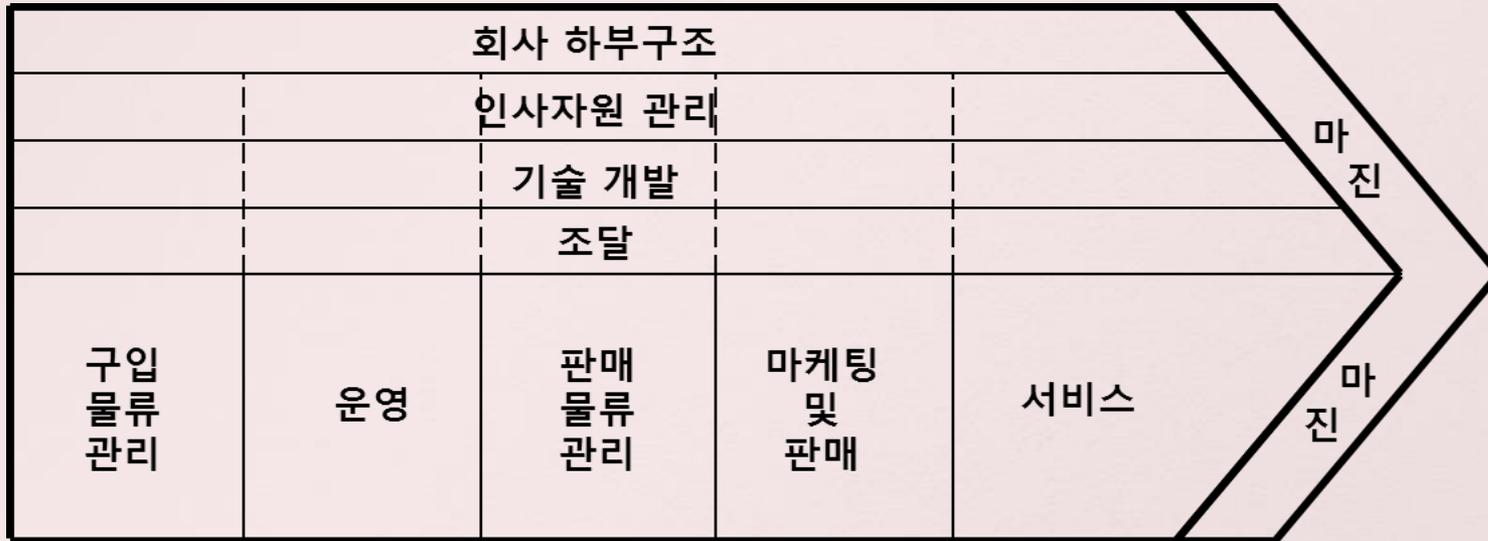
# 외부환경

- ⌘ 인터넷 사회에 적화된 웹 비즈니스
- ⌘ 초고층, 초대형 건물의 최적 설계
- ⌘ 해외 적응을 위한 전략적 제휴

# 전략적 제휴

- ⌘ 2002.04 -일본KKE사와midasGen 전략적제휴
- ⌘ 2004.03 -일본CTC사와midasCivil 전략적제휴
- ⌘ 2005.11 -네덜란드TNO-DIANA사와 전략적제휴체결
- ⌘ 2007.07 -미국NoranEngineering사와 전략적제휴체결
- ⌘ 2010.01 -스페인Simulsoft사와 전략적제휴체결
- ⌘ 2010.03 -말레이시아Astasoft사와 전략적제휴체결
- ⌘ 2010.06 -터키MIDAS GR사와 전략적제휴체결

# Value-Chain



# SWOT 분석

- ⌘ Strength - 안정적인 고객, 초기 높은 성장
- ⌘ Weakness - 잠재적인 경쟁자
- ⌘ Opportunity - 블루 오션적인 성격의 시장
- ⌘ Threat - 전 세계적인 건축 불황

# 사업부의 문제점

- ☞ 국내 부동산의 점유율을 갖고 있지만 자칫 승자의 저주에 걸릴 위험
- ☞ 이를 극복하기 위한 수직 수평적인 조직으로 구성원간의 소통을 원활히 하려함



# 방향 제시

- ⌘ 세계최고의CAE S/W 개발 및 보급사
- ⌘ 글로벌 엔지니어링 서비스 전문가그룹
- ⌘ e-Biz 솔루션개발 및 서비스 선도 기업
- ⌘ 위의 세가지 비전을 통한 월드 베스트 지향

# 우리의 방향

- ※ 현재 빠르게 성장하는 벤처기업으로서 전  
도 유망한 기업으로 주목 받고 있는 만큼 현  
재 상태에 안주하지 않고 Leverage as  
stretching 을 통한 계속적 발전이 필요

# 회사의 방향, 대안 제시

- ⌘ 행복, 보람, 나눔
- ⌘ 세가지 가치를 지켜감으로써 옳은 일을 올바르게 한다는 회사의 철학을 지킬 것
- ⌘ Do the right things right !
- ⌘ 사람을 중시하고 소통과 신뢰를 통한 자발적 참여 제시
- ⌘ 이를 위해 사회적인 나눔 활동 하고 있음